

## **ABSTRAK**

### **EVALUASI BIAYA PERENCANAAN. PENJUALAN SEMEN BATU RAJA PADA PT ESBE NIAGA LAMPUNG**

**Oleh**

**Aldiyan Sakti**

Permasalahan yang dikemukakan penulis dalam laporan ini adalah: Biaya apa saja yang dikeluarkan pada saat proses perencanaan penjualan pada PT Esbe Niaga Lampung. Tujuan dari permasalahan ini adalah untuk mengetahui biaya-biaya yang dikeluarkan pada saat proses perencanaan penjualan semen batu raja pada PT Esbe Niaga Lampung.

Metode yang penulis gunakan dalam mencari data adalah dengan cara studi pustaka dan observasi. Penulis menggunakan metode observasi yaitu dengan cara melakukan praktek kerja lapangan selama dua bulan pada PT Esbe Niaga Lampung.

Setelah melakukan penelitian dalam praktek kerja lapangan, penulis memperoleh kesimpulan bahwa hasil penjualan suatu perusahaan agar dapat berjalan dengan baik diperlukan biaya, strategi dan rencana yang baik. Tetapi ada yang perlu di perhatikan dalam sebuah rencana yang akan di jalankan perusahaan tersebut yaitu rencana haruslah didukung dengan biaya agar perusahaan tersebut dapat menentukan kemampuan jenis produk dalam menghasilkan laba, membantu dalam memperkirakan pengaruh perubahan produk dan metode penjualan produk terhadap biaya dan laba, dan memberikan informasi biaya untuk mengambil keputusan penentuan harga produk.

Oleh karna itu, penulis memberikan saran sebagai bahan pertimbangan kepada PT Esbe Niaga Lampung untuk perusahaan dapat menekan pengeluaran beban biaya seminimal mungkin dan menghasilkan keuntungan semaksimal mungkin agar tercapainya tujuan dan target yang telah ditetapkan perusahaan.

**Kata Kunci: Rencana Penjualan, Beban Biaya**